

# ALORS

FORMATION



## TITRE PRO *Négociateur Technico-commercial*

**ALORS,**  
on s'inscrit ?



**NIVEAU 5**  
(équivalent BAC+2)



**12 MOIS**  
de formation



**LIEU de formation**  
Valence ou Montélimar

**Le négociateur technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise.**

Il élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en œuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Il conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de service.

#### **OBJECTIFS :**

**Maîtriser les compétences nécessaires** à l'exercice du métier de Négociateur technico-commercial et valider le Titre Professionnel de niveau 5 (équivalent à un BTS ou à un DUT). Certification professionnelle délivrée par le Ministère du Travail. Possibilité d'obtenir, en qualification partielle, des certificats de compétences professionnelles (CCP).

#### **Connaissances & compétences requises en fin de formation :**

- › Assurer une **vielle commerciale** en se tenant informé des évolutions relatives au segment du marché de son secteur pour contribuer à l'optimisation de l'offre commerciale de l'entreprise
- › **Mettre en valeur l'image de son entreprise** et contribuer à sa notoriété en utilisant notamment les réseaux sociaux
- › **Fidéliser la clientèle**

**LE TAUX DE RÉUSSITE À L'EXAMEN EST DE 90% À CE JOUR**



#### **PROFIL DU CANDIDAT :**

- › Demandeur d'emploi
- › Salariés

#### **PRÉ-REQUIS :**

- › Diplôme/titre professionnel de niveau bac ou une expérience pro
- › Autonomie, aisance relationnelle, rigueur & capacité d'initiative
- › Maîtrise des logiciels bureautiques
- › Permis B recommandé
- › Autre (selon les conditions définies par l'entreprise)

#### **DÉBOUCHÉS & SUITE DE PARCOURS :**

##### **Les types d'emplois accessibles :**

- › Technico-commercial
- › Chargé d'affaires

##### **Poursuite de parcours :**

- › Responsable de petite et moyenne structure (TP) – Niveau 5
- › Manager d'Unité Marchande (TP) – Niveau 5

#### **TARIF & PRISE EN CHARGE :**

- › **Tarif pour le candidat** : 100% pris en charge
- › **Tarif pour l'organisme financeur** : à partir de 7700€  
(Montant minimum pour un contrat d'apprentissage fixé sur la base du référentiel france compétence, 0% reste à charge pour l'entreprise)

Plusieurs dispositifs existent pour faire financer une formation, ils dépendent de la situation du candidat et de l'entreprise.

#### **MODALITÉ D'ACCÈS :**

##### **Accessibilité :**

- › Recrutement toute l'année.
- › Délais d'accès à la formation : sur demande.
- › Formation ouverte aux personnes en situation de handicap

##### **Rythme, durée & horaires de la formation :**

- › Rythme contrat en alternance : 1 jour en CFA / 4 jours en entreprise.
- › Horaires de la formation : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h.
- › Durée : à partir 420h au CFA pour un contrat de 12 mois

\* Délais et durées indicatifs et ajustables en fonction des besoins et des personnes

**www.ALORS-FORMATION.com**

40 rue Ferdinand de Lesseps - 26000 VALENCE  
220 rue de Fontgrave - 26740 Montboucher-sur-Jabron

**valence.recruite@alors-formation.com**  
**04 75 80 15 49**

Version 1 au 3 mai 2023. NE PAS JETER SUR LA VOIE PUBLIQUE.